

## 1 Vendas a retalho

Os Membros da Equipa podem comprar produtos Agel ao preço por grosso, vendê-los ao preço de venda ao público sugerido e receber imediatamente os lucros.

## 2 Comissões de início rápido (mínimo 1 caixa por encomenda pessoal do produto)

<b>Retalhista</b>	<b>Executivo</b>
Patrocine alguém ao Nível do <b>Retalhista</b> e com a sua encomenda inicial receberá:	Patrocine alguém ao Nível do <b>Executivo</b> e com a sua encomenda inicial receberá:
35 dólares	200 dólares

## 3 Bónus executivo

3% do VC é pago aos participantes do nível executivo. Este é um bónus ponderado em função do crescimento mensal das suas Comissões de Volume de Equipa. Este bónus é entregue apenas àqueles que têm menos de 40.000 VC no nível mais fraco.

Cada 1.000 VC de crescimento no volume do nível mais fraco = 1 acção.

## 5 Bónus de carro de luxo

	DIRECTOR SÉNIOR	DIRECTOR DA EMPRESA	DIRECTOR DIAMOND	DIRECTOR DIAMOND	DIRECTOR DIAMOND	DIRECTOR DIAMOND
	500 dólares / mês	1.000 dólares / mês	1.500 dólares / mês	2.000 dólares / mês	2.500 dólares / mês	3.000 dólares / mês
	Em qualquer mês no qual um membro da equipa se qualifique como Director Sénior ou superior, receberá um veículo especificado como bónus.					

## 6 Conta para despesas de deslocação

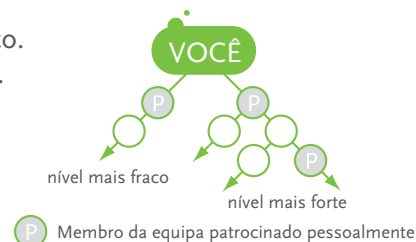
	500 dólares / mês	1.000 dólares / mês	1.500 dólares / mês	2.000 dólares / mês	2.500 dólares / mês	3.000 dólares / mês
	Em qualquer mês no qual um membro da equipa se qualifique como Director Sénior ou superior, receberá uma quantia para despesas de deslocação especificada.					

## 6 Retiro anual para a administração

Todos os anos, os Directores Seniores e superiores serão convidados para a convenção anual de chefia a decorrer num local exótico. Isto é necessário para a qualificação para Director Sénior ou superior por três meses durante o ano normal. Com base na viagem e localização, todos os anos, os vários níveis de chefia receberão quantias diferentes para a deslocação.

## 7 Comissões de volume de equipa (mínimo 1 caixa por encomenda pessoal do produto)

Ganhe 10% por mês do total do Volume Commissionável (VC) no nível mais fraco. Pode receber até 25.000 dólares (250.000 VC) por centro de negócios por mês. (Baseado num conceito de dois níveis)



## 8 Bónus de correspondência equilibrado (mínimo 2 caixas por encomenda pessoal do produto)

Gestores e cargos superiores recebem uma percentagem das Comissões do Volume de Equipa dos membros da equipa até à 7ª geração na árvore de inscrição. Cada membro da equipa patrocinado pessoalmente, colocado em qualquer nível da sua empresa, é considerado a sua 1ª geração. Subsequentemente, quando um membro da equipa patrocinado pessoalmente patrocinar um novo membro, esse membro da equipa é da 2ª geração e por aí em diante.

	GESTOR	GESTOR SÉNIOR	DIRECTOR	DIRECTOR REGIONAL	DIRECTOR SÉNIOR	DIRECTOR DA EMPRESA	DIRECTOR DIAMOND	DIRECTOR DIAMOND	DIRECTOR DIAMOND	DIRECTOR DIAMOND	
REQUISITOS											
VC mínimo no nível mais fraco		2.000	4.000	10.000	20.000	40.000	80.000	150.000	250.000	500.000	1.000.000
Participantes pessoais qualificados como Directores						2 directores	4 directores	6 directores	8 directores	12 directores	20 directores
1º		25%	25%	25%	25%	30%	35%	40%	45%	50%	50%
2º		8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%
3º		8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%
4º		8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%
5º							10%	10%	10%	10%	10%
6º								10%	10%	10%	10%
7º										6%	6%